



Nous travaillons
pour votre succès!

UNIVERSALJOB

Universal-Job SA • Avenue de la Gare 6 • 1003 Lausanne

No. D-25-2229

Manager de vente pour la Suisse Romande

- Tâches principales** Connaisseur et en tant que vrai passionné, vous souhaitez intégrer le milieu industriel du CNC chez Walter Meier? Nous vous offrons l'opportunité d'un futur poste de travail stimulant ! Comme Sales Manager pour un terrain dynamique et exigeant telle que la Suisse Romande, vous vous occupez et conseillez vos clients autour de l'outillage avec des produits exclusifs et gagnez leur confiance afin de conclure des contrats. Vous soutenez la planification et la réalisation des mesures promotionnelles de vente, représentez l'entreprise lors des foires et contribuez efficacement au développement du marché grâce à vos connaissances de ce domaine technique. Votre objectif principal est d'accompagner et de soutenir vos clients de manière compétente et de développer constamment votre portefeuille.
- Profil de la société** Notre mandataire, la société Walter Meier (Solutions pour l'usinage) SA est depuis plus de 80 ans active sur le marché. Grâce à une stratégie très pointue, cette entreprise avec des produits de qualité confirme sa très bonne réputation dans le monde industriel.
- Lieu de travail** Suisse Romande
- Date d'entrée** De suite ou à convenir
- Formation** CFC de polymécanicien ou titre équivalent, suivi d'une formation dans la vente
- Expériences** Vous avez une formation technique en qualité de polymécanicien avec une formation de base (minimum CFC) et plusieurs années d'expérience professionnelle dans la vente externe. Vous disposez de connaissances étendues dans le domaine de l'outillage. Vendeur dans l'âme, grâce à votre personnalité ouverte, vous appréciez le contact avec la clientèle, êtes fort dans la négociation et avez un réel flair pour amener du business faisant évoluer le chiffre d'affaires. Grâce à vos acquis, vous êtes habitué à évoluer dans un poste à responsabilité et de manager un vendeur compétent. Apte à gérer une équipe avec un bon esprit, vous êtes à l'écoute de vos interlocuteurs. De langue maternelle française, vous maîtrisez bien l'allemand.
- Langues** Français - Langue maternelle
Allemand - Bon niveau
Anglais - Avantageux
- Motivation** L'activité en tant que commercial à l'externe/manager vous permet, grâce à votre personnalité dynamique et votre esprit d'initiative, d'agir de manière complètement autonome. Notre client est une société ayant à cœur de valoriser et de collaborer humainement avec ses collaborateurs. Elle vous propose un poste évolutif dans une entreprise solide et bien implantée. Un travail attractif vous attend au sein d'un groupe dynamique et leader dans le domaine des machines-outils et l'outillage. Vous disposerez d'un véhicule de fonction, d'une tablette et d'un téléphone pour le home office.